

アンケートの実施概要について

◆アンケート実施時期

2017年6月15日（木）～2017年7月9日（日）

◆アンケート対象者

「One To One Club」にご登録されている、開業をお考えの先生方からランダムに抽出

◆アンケート回収方法

アンケート対象者に対するメールのご案内とWEBアンケートによる回収

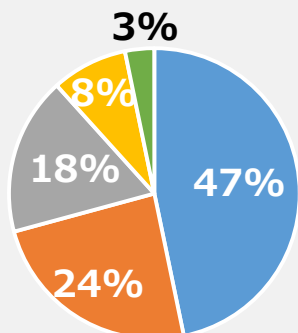
今回、実施いたしました会員様向けアンケートにご協力いただいた先生方には、改めて御礼申し上げます。今後もお引き立てを賜りますよう、よろしくお願いいたします。



開業準備中の先生に、お聞きしました。

『開業を考えられたきっかけをひとつお選びください』

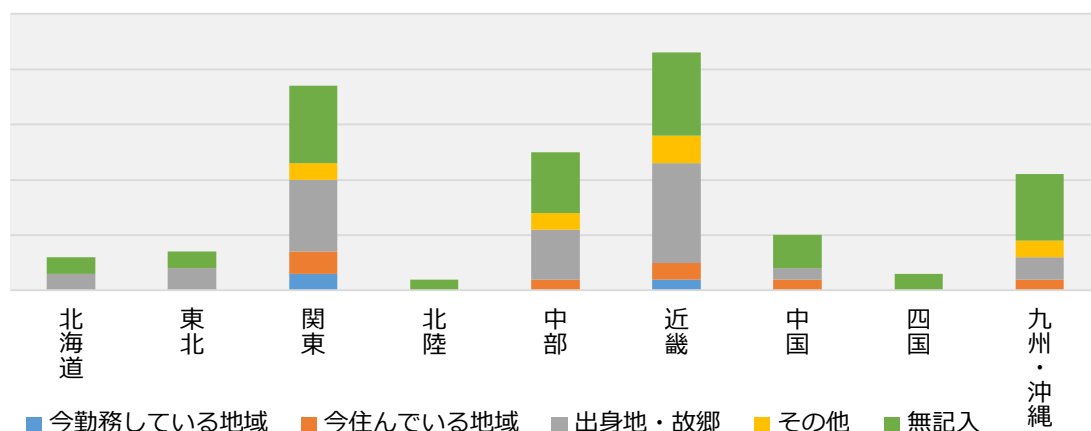
【開業を考えられたきっかけ】



- 勤務医として働くうちに開業を考えるようになった
- 学生の中から自身の医院を開くことが目標だった
- 両親・親族の歯科医院を承継することになった
- 知人・友人が開業準備をはじめた
- その他

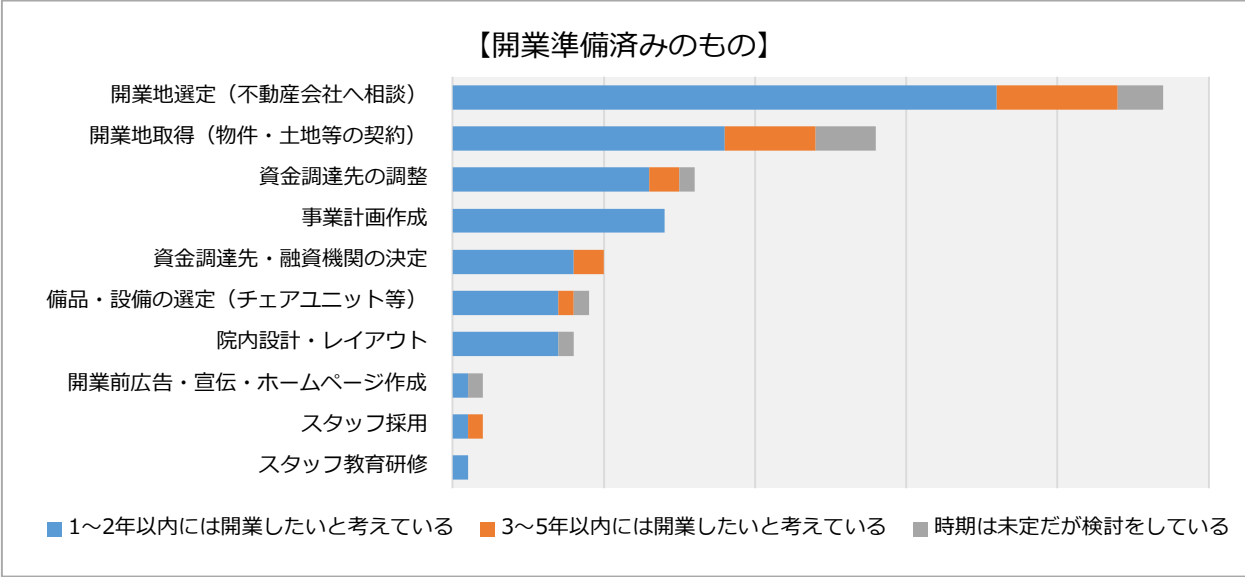
『どちらの地域で開業を希望されていますか？』

【開業希望地】



・開業希望地を選んだ理由は、「地元」や「実家があるから」など、馴染みや土地勘のある地域で開業したいというお声が多くみられました。また、都心部では「勉強会に通いやすいから」という積極的なご意見や、他にも「大学病院とのつながり」というご意見もありました。

『開業準備をされる中で、既にお済みのものをすべてお選びください』



・例年と同様、開業地選定中の先生が、一番多くみられました。「開業したい」と考えている先生も、「いざ、開業！」と踏み出すには、開業地取得がきっかけとなっているようです。また、その他ご意見として「どこから始めたらいいかわからない」というお声もいただきました。

『開業に関して、お困りごとがあれば、お聞かせください』

資金	<ul style="list-style-type: none"> ・資金繰り ・開業に必要な資金がない ・実際お金がすんなり借りられるのか、わからない ・開業までの費用がどれくらいかかるのか、その詳細 ・売上などがいくら必要で収入はどうなるのか ・道具の入れ替えにはいくらかかるのか 	スタッフ	<ul style="list-style-type: none"> ・スタッフ採用 ・スタッフ教育や資金内の調整 ・開業時のスタッフ募集や育成について ・診療時間、シフト、事前教育に関して
物件	<ul style="list-style-type: none"> ・開業地のリサーチが十分かどうか ・開業場所の選定 ・開業用土地の少なさ ・今の流行りの部屋の間取り ・京阪神地区で承継や居抜き物件の情報 ・高齢者を対象とする際の物件について 	事業承継	<ul style="list-style-type: none"> ・事業承継について
経営	<ul style="list-style-type: none"> ・レセコンシステムが使いこなせるか不安 ・医院のブランディング ・集客戦略、宣伝について気になる ・診療のスタイル 	その他	<ul style="list-style-type: none"> ・順序だて(歯科医師会への挨拶が先など)地域性が分からない。 ・誰に相談したらいいかわからない ・土日に相談にのってくださるところが欲しい

・「資金」「物件」「スタッフ」に関するお困りごとが、特に多くみられました。また「経営面」でのお悩みも多く、興味関心が高いことがわかります。「One To One Club」では、先生方のお困りごとを解決できるコンテンツを、更に充実させてまいります。



来月は、「One To One Club」についての質問をお届けします。

