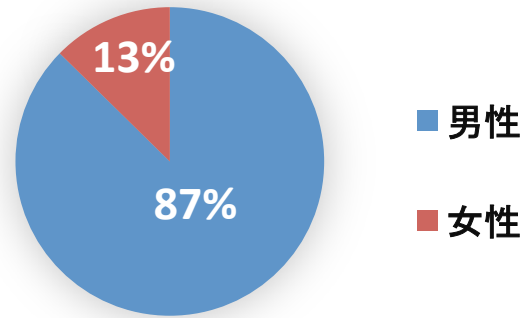


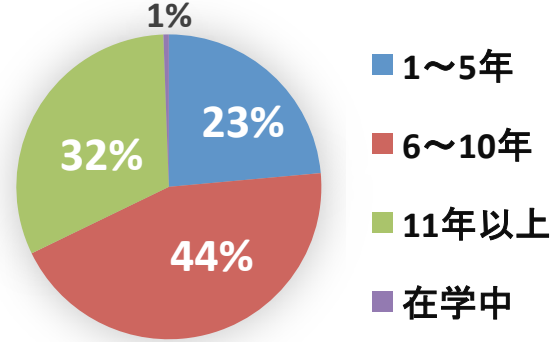
【アンケートの実施概要】

- ・アンケート実施時期: 2015年11月19日(木)～2015年12月6日(日)
 - ・アンケート対象者: 「One To One Club」にご登録されている、開業をお考えの先生方からランダムに抽出
 - ・アンケート回収方法: アンケート対象者に対するメールのご案内とWEBアンケートによる回収
- 今回、実施いたしました「One To One Club」会員様向けアンケートにご協力いただいた先生方には、改めて御礼申し上げます。
 今後もお引き立てを賜りますよう、よろしくお願いいたします。

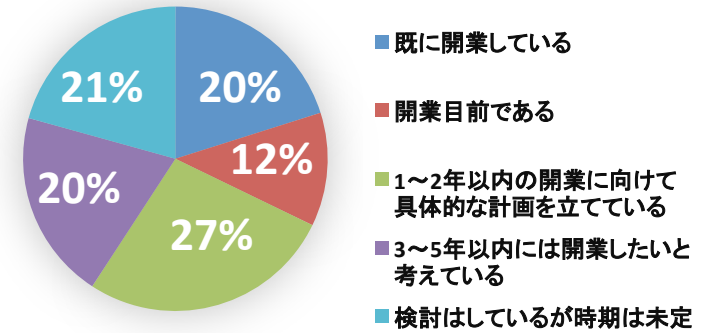
【回答者の性別】



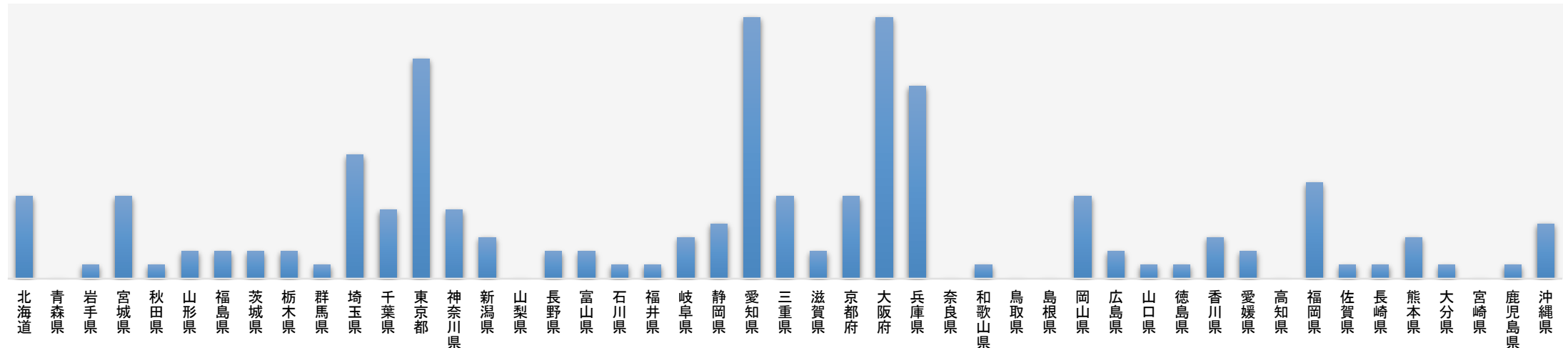
【回答者の勤務医経験年数】



【回答者の開業状況】



【回答者の都道府県(所在地)】



■考察

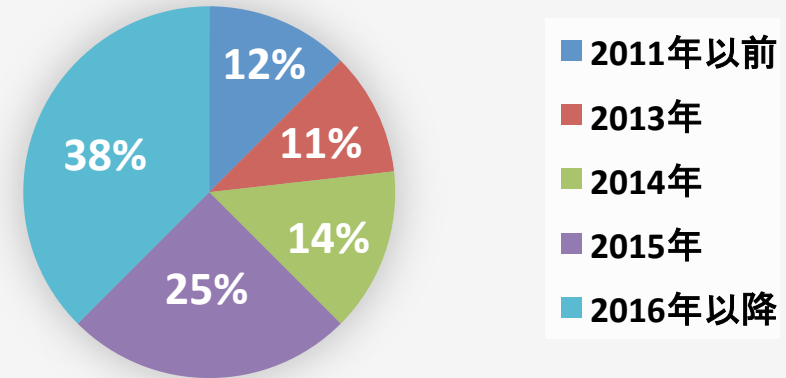
既に開業されている先生方の状況です。

「開業のきっかけ」では、求めている物件が見つかったことが多くを占めていました。物件が見つかりと賃料の関係で速やかに開業した方が良いとされています。しかし、物件の選定と同時に人材や資金などを確保・調整しながら開業の準備をすることは容易ではないと思います。

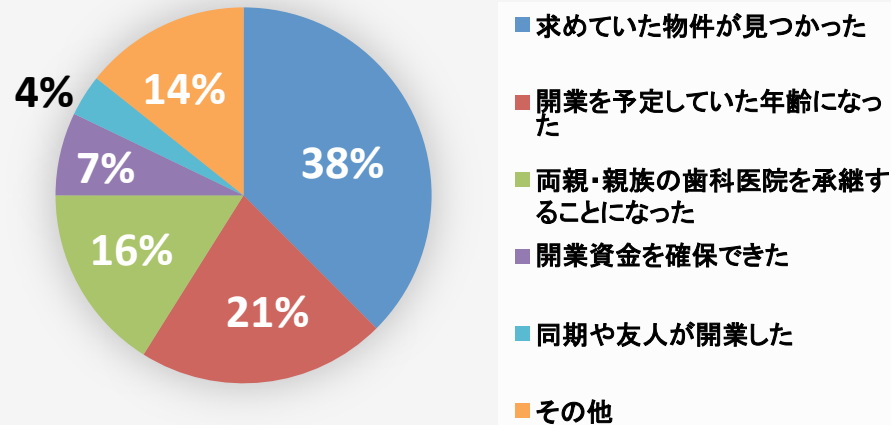
「開業準備に役立ったと思うこと」は、そのような大変な状況にある先生にとって、誰からのサポートが役に立ったかを示しています。

業者・ディーラーや開業している先輩・先生などが多くを占めていますが、開業に関するセミナーや勉強会も役に立ったと感じる先生が多いようです。

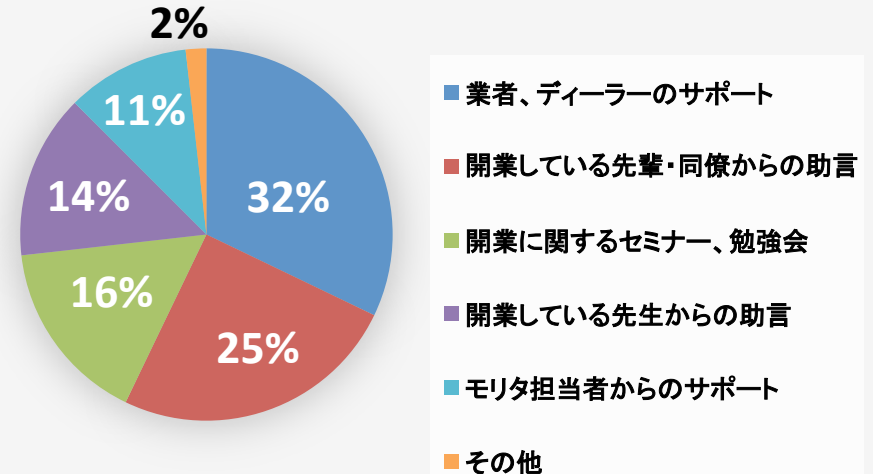
【開業時期】



【開業のきっかけ】



【開業準備で役立ったと思うこと】



開業して良かったと思うこと

◆1位...自分の好きなようにできる

自分のイメージする診療システムの構築ができる／自分の使いたい材料・機械が使える／自分の責任でやれる／自分で考えたことがすぐ実行できる／セミナーで習ったことをそのまま実践できる／勤務医のときは難しかった選択が自由になった

◆2位...充実感

張り合いのある仕事ができる／毎日が充実

◆3位...収入

儲かる／収入

◆4位...その他

上司のストレス、ノルマのストレスがなくなったこと／勉強会費用も経費となる／以前は大学病院勤務だったので、時間に余裕ができた／まだはじまったばかりでただ忙しくてよくわからない／まだない

■考察

開業して良かったことは、自分のやりたいように診療・経営できることが圧倒的に多かったです。

苦勞したことは、第9回アンケートでは開業場所が1位でしたが、今回は資金調達になりました。また、歯科衛生士・スタッフの募集にも苦勞されているようです。総じて、お金や人を集めることに苦勞された先生が前回よりも増加していました。

開業して苦勞したとこと

◆1位...資金調達

資金調達／欲しい機材はたくさんあるが、お金が足りない

◆2位...開業場所

土地探し／立地がなかなか決まらない／開業場所の決定

◆3位...歯科衛生士・スタッフの募集

スタッフの募集と雇用／歯科衛生士の募集／特にはないが、やはり常勤の衛生士さんの確保は難しい

◆4位...医療機器の選定

◆5位...医院設計／分からないことだらけ

何から準備すればいいかわからないこと／ディーラーや営業マンの言うことを信用できなかったことが多いため、誰を信用していいのかわからなくなる

◆6位...その他

仕事をしながらの打ち合わせ。予算内での調整をしなければならないので、何度も打ち合わせが必要となり、予定合わせや決めることの多さに苦心しました／新人スタッフ教育(自分も新しい機械に慣れないのに、スタッフを教育する余裕もなかった)／役所の提出物／集ってくる人とのやりとり