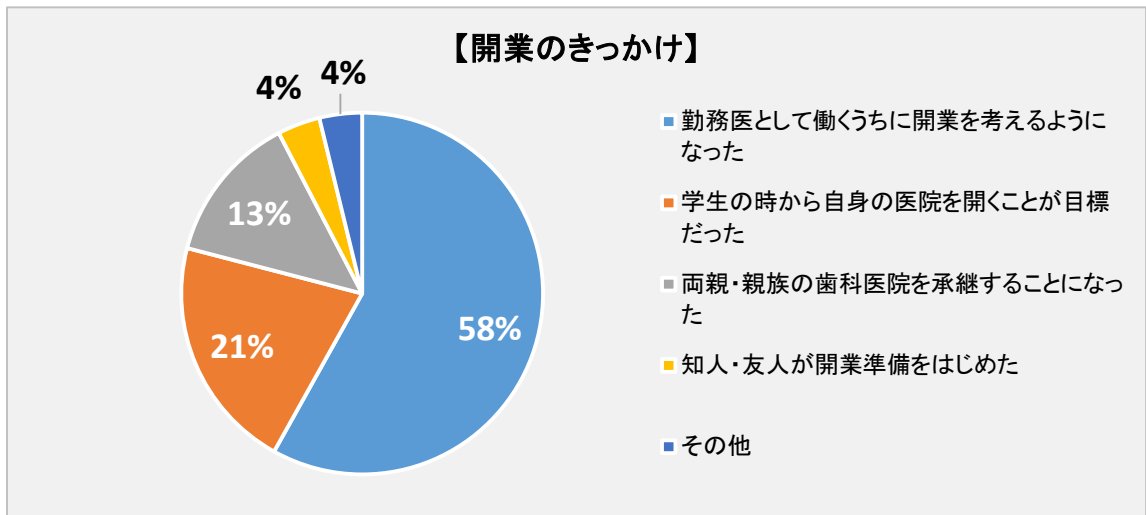


アンケートの実施概要について

- ◆アンケート実施時期
2016年10月20日(木)～2016年11月6日(日)
- ◆アンケート対象者
「One To One Club」にご登録されている、開業をお考えの先生方からランダムに抽出
- ◆アンケート回収方法
アンケート対象者に対するメールのご案内とWEBアンケートによる回収

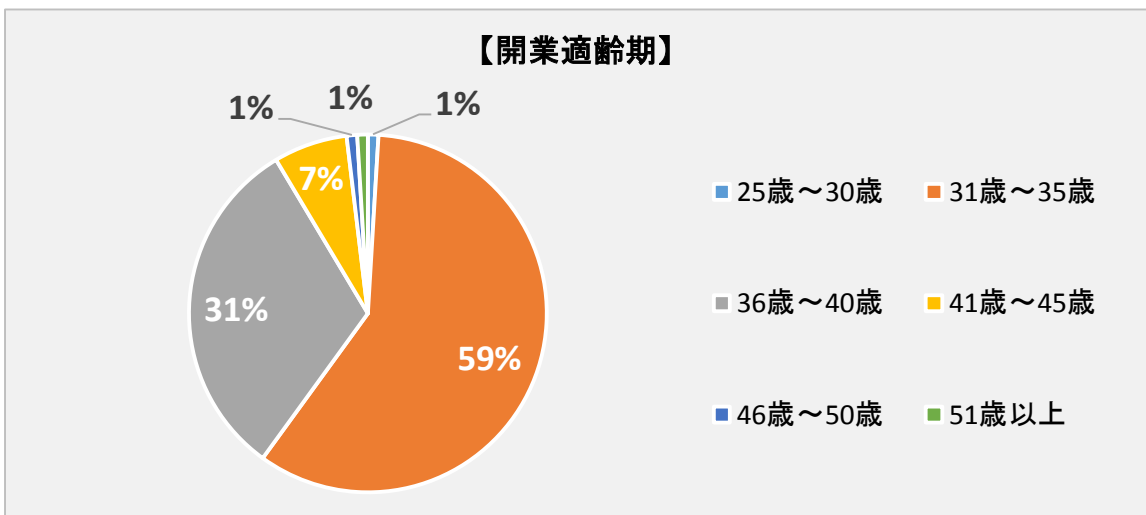
今回、実施いたしました「One To One Club」会員様向けアンケートにご協力いただいた先生方には、改めて御礼申し上げます。今後もお引き立てを賜りますよう、よろしくお願いいたします。

現在、開業準備中の先生にお聞きいたしました。 『開業を考えられたきっかけをひとつお選びください』

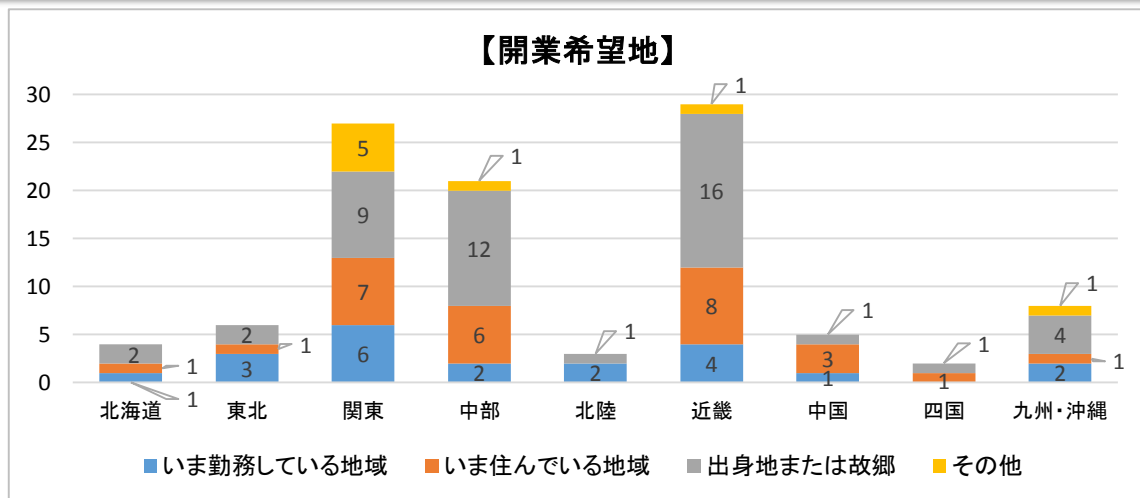


その他に、「父の医院を継承予定で帰ったが、うまくいかないため独立しようと考えた」というご意見もあり、医院承継の難しさも伺うことができました。

『歯科の開業適齢期は、おおむね何歳くらいだと思いますか？』



『どちらの地域での開業を希望されていますか？』



『開業希望地を選んだ理由をお聞かせください』

いま勤務している地域

- ・土地勘のない場所ではやる気がない(北海道)
- ・情報が手に入りやすく、顔なじみの営業マンと相談できるから(岩手)
- ・東京というより関東圏。先輩や同期、後輩などと意見交換や高め合いもできるし、勉強会や学会にも参加しやすいなど地方より利点が多いと感じているため(東京)
- ・親の医院を継ぐつもりで歯科医師になったから(埼玉)
- ・引越す気がないため(京都)
- ・患者層の把握がしやすいため(京都)
- ・地の利があるから(岡山)
- ・今通院してくれている患者さんが来れる範囲(福岡)

いま住んでいる地域

- ・故郷兼現住所兼職場がある地区(宮城)
- ・働きやすいから(東京)
- ・子育て中だから(東京)
- ・自宅に近い地域を希望しているため(千葉)
- ・自宅があるため(埼玉)
- ・土地があるので(愛知)
- ・地域貢献(大阪) ・地元密着(大阪)
- ・住んでみて環境が良かったから(京都)
- ・慣れているから、状況が分かる(京都・広島)
- ・通勤の便から(広島)
- ・現在の勤務地が県外でなおかつ居住地付近には自分の技術を生かせる歯科医院がないため(広島)
- ・この街が好きだから(福岡)

出身地または故郷

- ・地域特性をある程度理解しているから(東京)
- ・土地勘があるから(東京・神奈川・京都・愛知)
- ・出身地に愛着があるから(宮城)
- ・故郷で慣れ親しんでいるため(東京・福岡)
- ・その近辺に住みたいから(神奈川)
- ・再開発が行われているので(神奈川)
- ・親の医院を継ぐ(愛知・静岡)
- ・身内が近ければ、いろいろ協力し合えるため(滋賀)
- ・叔父が開業している(京都)
- ・いずれ両親の面倒をみることになるため(福島)
- ・なじみで安心感がある、親の世話などをしやすい(大阪)
- ・地域貢献(大阪)
- ・教育、介護など家族の問題(大阪)
- ・実家の医院を継承予定であったが、うまくいかないので、独立して自院を持ちたい(愛知)
- ・そこに土地があるから(愛知)
- ・地元の友人、知人を患者として考えているから(愛媛)

その他

- ・人口増加が見込める所(東京)
- ・ショッピングモール等(東京)
- ・家から通って集患が一番見込めそうなところ(神奈川)
- ・ファミリー層がいるところ(神奈川)
- ・以前勤務していた(神奈川)
- ・実家が近く、都内も遠くないため、群馬南部・栃木南部・茨城南部・埼玉を希望(埼玉)
- ・治療方針に合った地域(大阪)
- ・いい場所があれば、九州内であればどこでもよい(福岡)

※()内は回答者現住所・赤字は女性会員による回答

昨年アンケートと比べ、関東地区で開業意欲を持つ先生が増加しています。また中部地区、関西地区では、「出身地または故郷」で開業したいと考える先生が多くみられました。今回のアンケートで初めて、「出身地または故郷」を選ぶ先生の中に、「介護」を理由にという回答がでてきました(上記表内、斜体にて表示)。