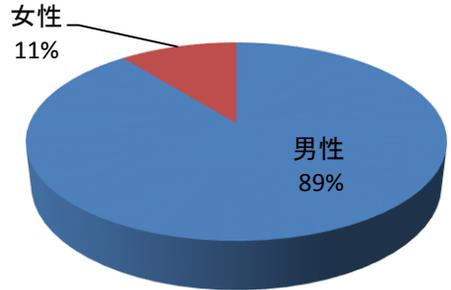


## アンケートの実施概要について

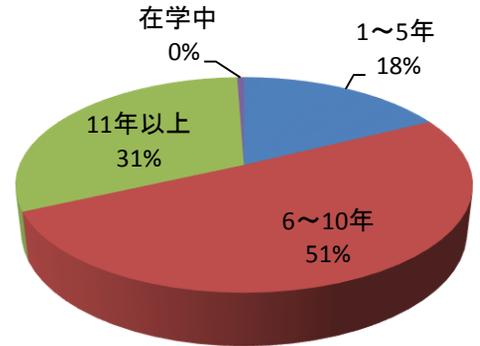
- ◆アンケート実施時期  
2014年9月3日(水)～2014年9月21日(日)
- ◆アンケート対象者  
「One To One Club」にご登録されている、開業をお考えの先生方からランダムに抽出
- ◆アンケート回収方法  
アンケート対象者に対するメールのご案内とWEBアンケートによる回収

今回、実施いたしました「One To One Club」会員様向けアンケートにご協力いただいた先生方には、改めて御礼申し上げます。  
今後もお引き立てを賜りますよう、よろしくお願いいたします。

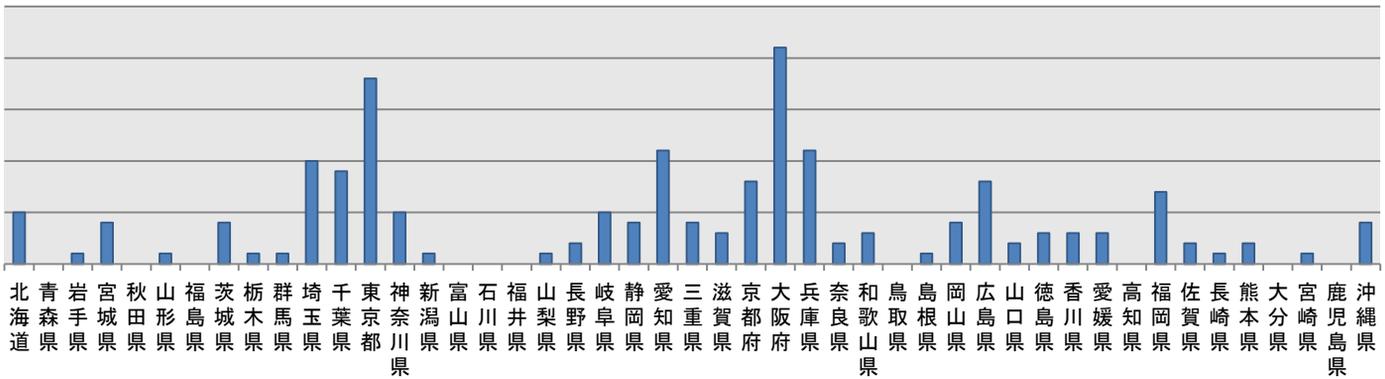
【回答者の性別】



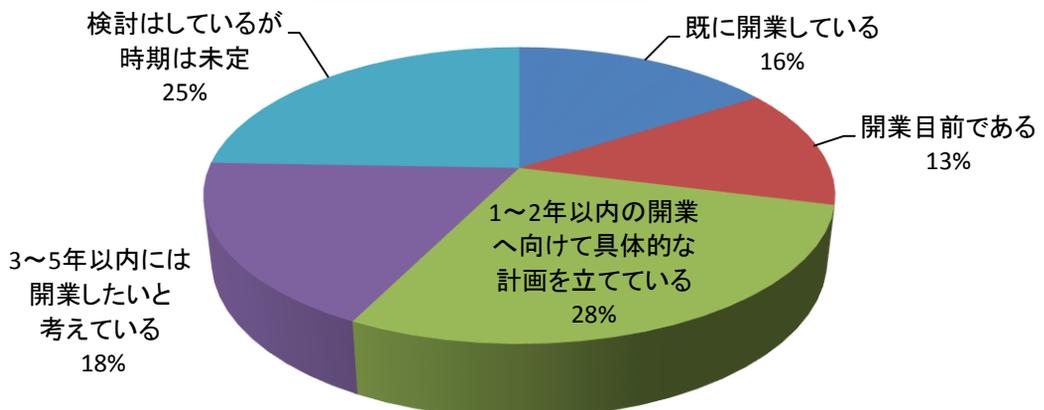
【回答者の勤続年数】



【都道府県】



回答者の開業状況



開業された先生に開業準備において、『役立つこと』をお聞きしました。

1. 開業している先輩・同僚からの助言
2. 業者、ディーラーのサポート
3. 開業している先生からの助言
4. 開業に関するセミナー・勉強会
5. モリタ担当者のサポート

開業に関しては、多くの先生が先輩・同僚の助言を受けているようです。

上位2つの差はあまりなく、より身近な人から、実際のリアルな意見を聞くことが、一番有力な情報だと感じられているようです。

開業された先生から開業準備において、『苦労したこと』をお聞きしました。その中から、代表的なご意見をご紹介します。

## ●開業場所

- ・開業場所の選定
- ・物件の選定
- ・もろもろの交渉

## ●歯科衛生士、スタッフの募集

- ・歯科衛生士の募集、教育
- ・スタッフの募集、人選、教育

## ●資金調達

- ・金融機関の融資
- ・銀行交渉
- ・必要資金総額がなかなか決まらない

## ●医療機器の選定

- ・医療機器の選定
- ・業者選定
- ・機器選定に際しての情報収集

## ●建築・施工

- ・設計
- ・院内の改装
- ・建築業者の選定
- ・自宅兼の建物だったため
- ・歯科医院の経験数が少ない設計事務所

開業場所の選定、衛生士・スタッフの募集など、うまく調整がつかずに悩まれることが多いようです。また、開業予定地選定後の各種交渉にも苦労されたというご意見もありました。

初めて経験することが多く、時間のないうちでいろいろと決定しないといけない事が多いために苦労されているようです。

近隣歯科医院への挨拶回りや配慮など、多くの歯科医院があるがゆえのお悩みもあるようです。