

アンケートの実施概要と回答者の属性について

◆アンケート実施時期

2013年11月20日(水)～2013年12月10日(火)

◆アンケート対象者

「One to One Club」にご登録されている、開業をお考えの先生方からランダムに抽出

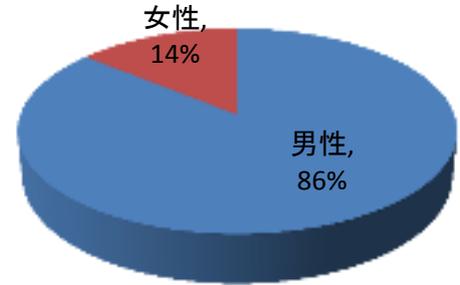
◆アンケート回収方法

アンケート対象者に対するメールのご案内とWEBアンケートによる回収

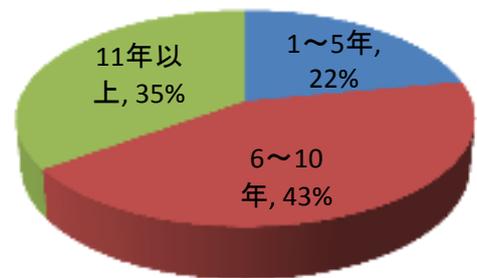
今回、実施いたしました「One to One Club」会員様向けアンケートにご協力いただいた先生方には、改めて御礼申し上げます。

今後もお引き立てを賜りますよう、よろしくお願いいたします。

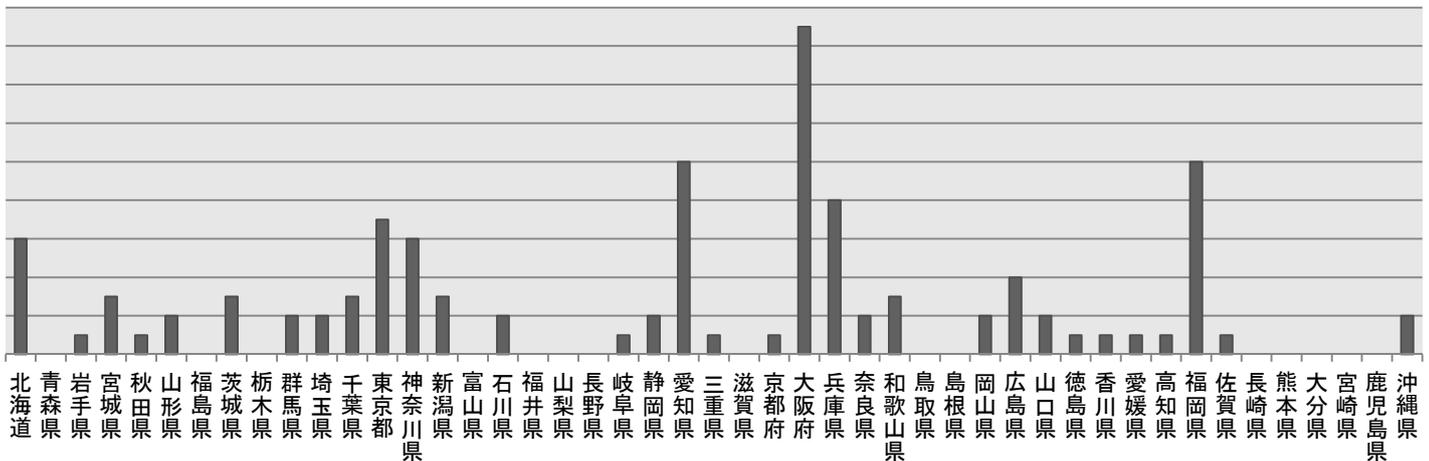
【回答者の性別】



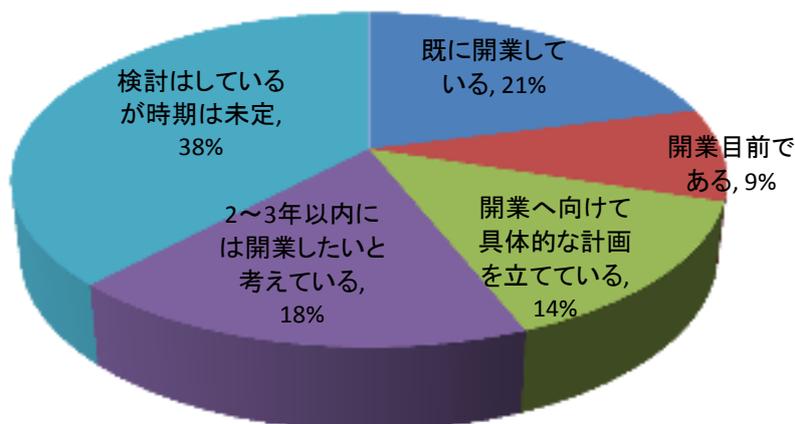
【回答者の勤続年数】



【都道府県】



回答者の開業状況



開業された先生に開業準備において、『役立つこと』をお聞きしました。
その中から、代表的なご意見をご紹介します。

●頼りになった人

- ・開業している先生からの助言
- ・開業している先輩からの助言
- ・モリタの営業担当者
- ・ディーラーの専属の担当
- ・両親からの協力

●情報収集の機会

- ・先輩からの助言や開業セミナー
- ・歯科医師会での情報交換

●開業準備に関して

- ・先輩の先生に業者を紹介していただいた
- ・資金調達で力のある会計事務所を紹介していただいた
- ・歯科に慣れた設計士さん

開業に関しては、ほとんどの先生が開業した先生や先輩にアドバイスを受けているようです。

開業医でも、先輩など、より身近な人を挙げられるが多く、親しい方から、実際のリアルな意見を聞くことが、一番有力な情報だと感じられているようです。

また、モリタ営業担当者のサポートにも、ご評価いただいております。

開業された先生に開業準備において、『苦労したこと』をお聞きしました。
その中から、代表的なご意見をご紹介します。

●資金面

- ・資金繰り、資金計画
- ・かさむコスト
- ・地方の場合、資金がいくら程度かわからなかった

●土地・地域

- ・場所の選定
- ・近隣開業歯科医師との調整
- ・その地域の独特の事情
(歯科医師会、近隣歯科医師の事情、材料メーカーなど)

●スタッフに関して

- ・スタッフの募集／歯科衛生士の募集
- ・スタッフ不足

●歯科の継承

- ・父親が突然倒れて突然の継承で準備ができなかった

資金計画や土地の選定、スタッフの募集など、うまく調整がつかずに悩まれることが多いようです。

一方、地域性や周囲を取り巻く環境など、実際に身をおいてみてはじめて知ったことに苦労されたという意見が多く寄せられました。

ご両親やご親族の歯科医を継承された先生方には、継承するがゆえの、特有のお悩みがあるようです。