

アンケートの実施概要と回答者の属性について

◆アンケート実施時期

2010年10月12日(火)～2010年10月31日(日)

◆アンケート対象者

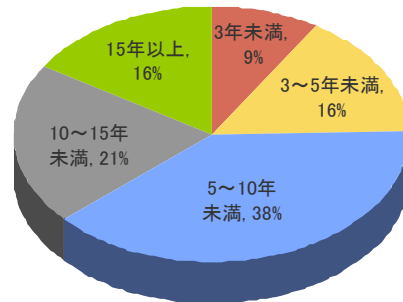
「One to One Club」にご登録の先生方からランダムに抽出

◆アンケート回収方法

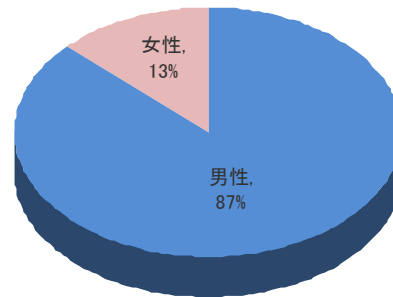
アンケート対象者に対するメールのご案内とWEBアンケートによる回収

今回、実施いたしました「One To One Club会員様向けアンケート」にご協力いただいた先生方には、改めて御礼申し上げます。今後もお引き立てを賜りますよう、よろしくお願いいたします。

回答者の勤続年数



回答者の性別



開業はいつ頃を予定されていますか？

図1

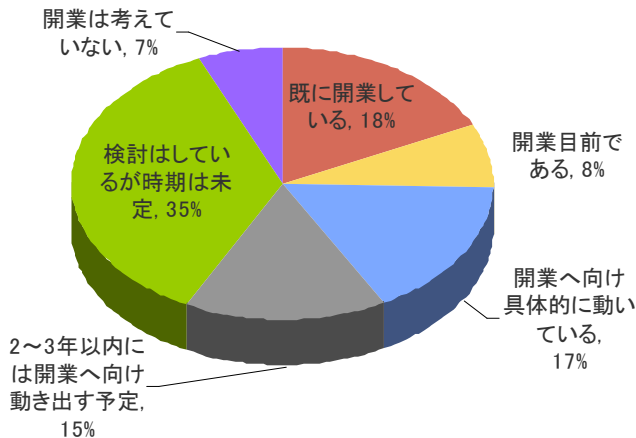


図1より、開業予定について、「既に開業している」が18%、「開業目前である」が8%と、26%の先生のご開業が決まっております。

また、「開業へ向け具体的に動いている」が17%、「2～3年以内には開業へ向け動き出す予定」が15%、「時期は未定」が35%を占めています。開業を検討されている先生は、約7割を占めており、ご開業への興味・関心が高いことがわかります。

図2

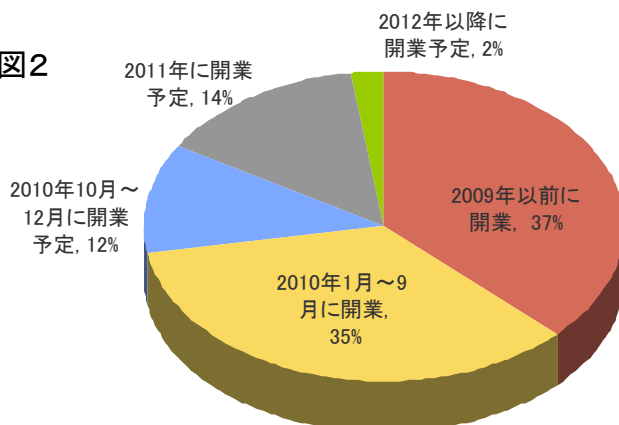


図2では、「既に開業している」「開業目前である」方に対し、開業時期をお聞きしました。2010年にご開業された方が47%（2010年1月～12月の合計）と、約半数を占めています。

開業準備を行なう中で、困ったこと、苦労したことを、お聞かせください。
また、役立ったことや利用したサービスや情報についてもお聞かせください。

「既に開業している」「開業目前である」とご回答いただいた先生に自由回答でご質問いたしました。
今回、一部抜粋してご紹介いたします。

■困ったこと・苦労したこと

<開業場所・設計>

- ・開業場所の決定に時間がかかった
- ・設計士、建築関係がなかなか決まらない
- ・実家の診療室の床面積が狭く、設計に苦労した
- ・建築事務所選びに失敗した

<資金面>

- ・いちいち見積もり依頼をしないと価格がわからないこと
- ・資金調達、融資

<スタッフ関連>

- ・スタッフ採用
- ・スタッフとのコミュニケーションや教育に悩んだ

<その他>

- ・たくさんの業者さんと打ち合わせをしないといけないのが大変だった
- ・父からの世代交代が大変だった

■役立ったこと・利用したサービス

<モリタ関連>

- ・モリタのメールマガジン
- ・開業は戦いだ！森川敏行のWeb開業セミナー(モリタ One To One Club内)
- ・モリタの営業の方にいろいろと手伝っていただきました

<勤務先の協力>

- ・勤務先の医院の図面を院長先生に用意していただきました

<その他>

- ・他業種の売り上げ予測やマーケティングのサイト
- ・増収・増患に関する文献
- ・スタッフ教育の方法の文献やセミナー

困ったこと・苦労したことでは、多くの先生が開業場所や設計施工、資金面、スタッフ関連などに苦労されているようです。また、事業継承をされる先生も、リフォームや手続きなど様々な苦労があるようです。

上記を解決するために、モリタ One To One Clubの活用や、勤務先の院長先生と良好な関係を築くことにより、有益な情報が得られているようです。また、先生自ら様々な文献を読んだり、セミナーに参加したりと積極的な姿勢がうかがえます。